

CREDIT MANAGER JUNIOR - RIF.CMN

STÄNDLER INTERNATIONAL

Società di servizi ci ha incaricato di ricercare e selezionare un/una CREDIT MANAGER JUNIOR che dovrà presidiare tutte le attività inerenti il controllo e recupero del credito e la gestione del contenzioso. Avrà inoltre il compito di curare i rapporti con l'area commerciale, con società di recupero, con studi legali e con società di factoring. Profilo: - Laurea in Giurisprudenza/Economia e Commercio. - Età 30 anni circa. - esperienza professionale di 2/3 anni in posizione analoga in aziende di servizi.

Sede: FIRENZE CITTÀ

Rispondere a: uff.firenze@standler.it



PURCHASE ENGINEER - PK6411

RE&S S.r.l.

Importante Azienda Metallmeccanica, facente parte di un prestigioso Gruppo Multinazionale, leader nel proprio settore, ci ha incaricati di ricercare un: Purchase Engineer con la responsabilità delle attività di acquisto dei ricambi in accordo con le politiche aziendali. Ricerca nuovi fornitori e predisporre analisi comparative per la selezione degli stessi, gestisce la negoziazione dei contratti di fornitura e dei prezzi di acquisto dei ricambi ed ottimizza il parco fornitori individuando i best performer e consolidando i rapporti con gli stessi. Propone piani d'azione per il miglioramento delle performance dei fornitori (prezzi, disponibilità del prodotto per ordini di emergenza, rispetto dei tempi di consegna, personalizzazione del prodotto, re-packaging della merce, etichettatura, emissione e trasmissione dei documenti di vendita) e per la riduzione dei tempi di consegna. Collabora con il Global Sourcing Europea (area logistica) per individuare i fornitori problematici e definire azioni correttive, mantiene i rapporti con i fornitori garantendo il rispetto degli standard di qualità del servizio e dei volumi concordati. Interviene nella gestione delle azioni di sollecito, coordinando la risoluzione di problemi di carattere tecnico e amministrativo, e nella discussione dei claim in casi particolari. Funge da interfaccia operativa tra l'headquarter ed i fornitori per l'implementazione di sistemi B2B e supporta il responsabile nella stesura degli activity plan e nella preparazione di meeting presso l'Head Quarter. Il candidato ideale, di circa 30 anni, in possesso di laurea (o diploma) in Ingegneria Meccanica/Gestionale, ha maturato esperienza pluriennale in area acquisti presso realtà industriali complesse, di dimensioni medio-grandi e modernamente organizzate. Spirito d'iniziativa, buone doti di relazione e negoziazione, concretezza operativa, capacità di lavorare in team e propensione al problem-solving, nonché buona conoscenza della lingua inglese, dimestichezza con i principali applicativi d'office, con specifica conoscenza della programmazione in Excel Visual Basic e disponibilità a sistematiche trasferte in Italia e all'estero, completano il profilo.

Sede: VICENZA PROVINCIA

Rispondere attraverso l'apposito modulo presente su www.cambiolavoro.com



CONTRACT ADMINISTRATOR/CONTRACT ENGINEER

EUREN INTERSEARCH

Il nostro cliente, che opera worldwide nel settore dell'ingegneria di sistema, sta ricercando un CONTRACT ADMINISTRATOR/CONTRACT ENGINEER - Rif. CL/09 che inserito in un team di progetto, supporterà il Project Manager per quel che concerne la gestione quotidiana della contrattualistica attiva e passiva, le varianti e i claims. Il candidato ideale ha un'età compresa fra i 35 e 50 anni, una laurea in ingegneria e una buona conoscenza della lingua inglese. Si richiede l'aver maturato un'esperienza di almeno 10 anni presso società di impiantistica di cui almeno 5 nella posizione specifica anche e soprattutto in contesti internazionali. E' gradita una buona conoscenza della normativa italiana regolante i contratti con la Pubblica Amministrazione.



Sede: GENOVA CITTÀ

Rispondere a: intersearch.ins@intersearch.it

DIRETTORE VENDITE EUROPA - CD/05-4

Suitex International

Per importante azienda di produzione di accessori per l'industria dell'abbigliamento ricerchiamo il DIRETTORE VENDITE EUROPA. Al candidato/a sarà data piena autonomia nella gestione dell'ufficio commerciale e della rete vendita in Europa. Richiesta esperienza nel B2B. Gli interessati sono pregati di inviare il proprio CV con autorizzazione al trattamento dei dati personali secondo il D.Lgs. 196/2003 a: Suitex International - Via Torre Belfredo 130/A ' 30174 Mestre (VE) - Tel.: 041 5041311 - Fax: 041 5040296 ' E' possibile compilare il form nel sito www.suitex.it Citare il riferimento CD/05-4 .

Sede: REGIONE LOMBARDIA

Rispondere a: selezione@suitex.it



OFFICE SALES AGENT - MONZA - RIF. Cambio

Xerox S.p.A. Il Concessionario Xerox "DOC LINE" nell'ambito del potenziamento della propria struttura commerciale e per ottimizzare la copertura del mercato, ricerca Agenti di Vendita motivati al raggiungimento di obiettivi commerciali ed economici al fine di gestire il contatto con la clientela nella zona di MONZA e provincia. Il percorso di crescita all'interno di DOC LINE si consolida attraverso corsi di formazione Xerox relativi alle tecniche di vendita e conoscenza dei prodotti che consentiranno di aggredire il mercato con professionalità e competenza. I corsi saranno tenuti presso la Xerox Business School, Salsomaggiore Terme (PR) e in modalità e-learning attraverso XVLE (Xerox Virtual Learning Environment). La sede del Concessionario DOC LINE si trova a MONZA.

Sede: MILANO PROVINCIA - Rispondere a: info@doc-line.net



CORPORATE OFFICER - Rif. COR

Aegis Srl

Aegis Human Resources, società di Ricerca e Selezione specializzata nel reclutamento di figure professionali ad elevato valore, ricerca per banca straniera in forte espansione: 1 Corporate Officer Rif. COR Il candidato ideale ha conseguito una laurea in discipline economiche, ha un'età compresa tra i 28 ed i 35 anni, possiede un'ottima conoscenza della lingua inglese e dei principali applicativi Office e di internet. Proviene da una Banca Corporate, ha maturato un'esperienza di almeno 3/5 anni in posizioni di sviluppo e di gestione di clienti di large business ed ha sviluppato competenze in materia di analisi di bilancio e valutazione quantitativa e qualitativa del rischio di credito. E' richiesta una buona conoscenza dei prodotti bancari tradizionali e di quelli più strutturati. Il candidato scelto alle dirette dipendenze del Direttore Grandi Imprese si occuperà delle seguenti attività: - Origination di clientela di elevato target attraverso la proposizione della gamma dei prodotti finanziari utilizzati dalla Banca, ad esclusione di quelli rientranti nei settori Energy, Water ed Oil & Gas; - Gestione di un portafoglio clienti già acquisito, da sviluppare e mantenere ad elevati livelli di redditività, attraverso l'utilizzo dei prodotti finanziari della banca; - Disbrigo di tutte le pratiche amministrative di supporto all'attività commerciale, nonché completa istruzione di tutte le pratiche di affidamento da inviare al Comitato di approvazione dei Crediti; - Reporting diretto al Responsabile nonché alla CM; - Condivisione delle informazioni con gli account delle altre divisioni sia sui clienti gestiti sia su quelli originati e attività di Cross Selling per tutti i prodotti potenzialmente spendibili da parte della Banca. Sono, altresì, da considerarsi requisiti indispensabili buone doti di relationship management, organizzazione e precisione nella gestione del proprio lavoro, diplomazia nella gestione dei rapporti interfunzionali, disponibilità a frequenti trasferte sia in Italia sia all'estero. Costituisce titolo preferenziale la buona conoscenza della lingua francese. I Candidati interessati possono inoltrare il proprio CV dando l'autorizzazione al trattamento dei dati personali e citando il Rif. COR a: contact@aegishr.it AUT. MIN. N. 1497/R 27/06/2003

Sede: MILANO CITTÀ

Rispondere a: contact@aegishr.it



CHIEF EXECUTIVE OFFICER - RIF. 48 NET

Arethusa

CONTENUTI DELLA POSIZIONE: rispondendo direttamente al Vice President - Sud della Francia, il candidato dovrà gestire la sede italiana, assicurando sia una crescita economica che il miglioramento delle prospettive di business del Gruppo. La posizione prevede inoltre un'attività di coaching per affiancare e crescere il futuro CEO che entrerà in carica nell'arco di 5 anni. Oltre la gestione delle operazioni produttive e commerciali, il candidato dovrà seguire le relazioni con gli enti pubblici nelle località dove si trovano i siti produttivi e i rapporti con i business partner locali. Il candidato dovrà perseguire una struttura manageriale responsabile e autonoma. REQUISITI: 55-60 anni; ottima conoscenza della lingua inglese; il candidato ideale ha sviluppato una consolidata carriera come General Manager in qualità di Amministratore Delegato, Direttore di Business Unit, Direttore Commerciale o Direttore di Operazioni Produttive con un'ampia visione del Business. E' preferibile se il candidato proviene da realtà aziendali produttive, tecniche, di processo, chimiche, operanti in settori riguardanti materiali minerali, cemento, calce, carta, plastici, vernici, silicone, etc. La persona dovrà presentare forti doti relazionali tali da unire le diverse parti partecipanti al Business del Gruppo, in un dialogo continuo, omogeneo e costruttivo.

Sede: MILANO CITTÀ

Rispondere a: selezione@arethusa.it



DIRETTORE COMMERCIALE CE/05-1



Suitex International

Per importante conceria di Arzignano (VI) ricerchiamo il DIRETTORE COMMERCIALE con esperienza internazionale e disponibilità a trasferirsi presso una delle sedi produttive estere. Si richiede comprovata esperienza nella creazione e gestione di una rete vendita, provenienza e competenza nel settore: conciario\pelle\arredamento. Disponibilità a viaggi e trasferte di lungoperiodo. Gli interessati sono pregati di inviare il proprio CV con autorizzazione al trattamento dei dati personali secondo il D.Lgs. 196/2003 a: Suitex International - Via Torre Belfredo 130/A ' 30174 Mestre (VE) - Tel.: 041 5041311 - Fax: 041 5040296 ' Email: selezione@suitex.it oppure è possibile compilare il form nel sito www.suitex.it Citare il riferimento CE/05-1

Sede: REGIONE VENETO

Rispondere a: selezione@suitex.it

RESPONSABILE CONTROLLO PROGETTAZIONE IPERMERCATI RIF. 47 - NET

Arethusa

Cliente: Importante Azienda multinazionale leader nel settore della Grande Distribuzione Organizzata Contenuti della posizione: Inserita all'interno della Direzione Tecnica, la Posizione ha l'obiettivo di dare VALUTAZIONI in termini economici e tecnici, in merito a progetti di ristrutturazione, ampliamento, miglioramento e di costruzione ex novo dei CENTRI COMMERCIALI. Le responsabilità specifiche riguardano: il controllo degli investimenti e dell'avanzamento delle commesse; il presidio delle gare d'appalto e la valutazione della completezza delle offerte; la redazione della reportistica relativa all'avanzamento dei budget; l'analisi degli scostamenti. Requisiti: Età 33/38 anni, laurea in Ingegneria, esperienza in ruoli analoghi presso società del settore GDO o nell'ambito di grandi società di INGEGNERIA e IMPIANTISTICA, avendo maturato forti competenze tecnico-economiche. Orientamento ai costi, capacità di gestire situazioni complesse, consolidate competenze tecniche, flessibilità, completano il profilo.

Sede: MILANO CITTÀ

Rispondere a: selezione@arethusa.it



In collaborazione con **Cambiolavoro.com**

Gli annunci si rivolgono a candidati di ambo i sessi (L. 903/77) che potranno inviare la propria risposta rilasciando specifica autorizzazione ai sensi del D. lgs. sulla Privacy (n° 196/03) al trattamento dei dati personali.