

CARRIERE E LAVORO

CAPI AREA - Rif. C11EN06

PROFILI

L'azienda nostra cliente si occupa di importazione, esportazione, approvigionamento, vendita all'ingrosso e ai clienti finali di gas di qualsiasi specie, della produzione e distribuzione di energia termica mediante utilizzazione di vettori energetici anche diversi dal metano, della gestione di reti di teleriscaldamento, di centrali termiche ed impianti di condizionamento, dell'acquisto, commercializzazione e vendita di energia elettrica. In vista di un consolidamento territoriale la società ha dato vita ad un progetto che prevede la gestione e la creazione di una rete di promotori di servizi energetici, a tale scopo ci ha incaricati di selezionare:

3 CAPI AREA Rif. C11EN06

I nuovi titolari della posizione si occuperanno di realizzare, nelle aree di loro competenza, gli obiettivi di vendita e di contribuzione mediante la creazione, programmazione e il controllo del proprio ramo della rete di vendita secondo le direttive del Responsabile Vendite, con il quale concorderanno i criteri di ripartizione nelle aree e nel tempo, degli obiettivi di vendita, assegnandoli alle proprie forze di vendita (distribuzione per territorio, canale, ecc.). Sarà loro compito controllare l'andamento dei risultati di vendita nel rispetto del budget, intervenendo quando si verificano scostamenti. Informeranno inoltre la rete di vendita delle disposizioni e delle politiche emanate dall'azienda e l'azienda di tutte le notizie inerenti il mercato, i concorrenti, i prodotti, ecc. Si mobiliteranno per proporre strategie aziendali e modifiche alla struttura di vendita secondo l'evoluzione del mercato, procurando che la forza vendita sia costantemente motivata e addestrata. Il candidato ideale ha un'età massima di 45 anni, è residente in Toscana e ha maturato un'esperienza analoga in settori affini (servizi, telecomunicazioni, ecc.) di almeno 5 anni; Completa il profilo una buona conoscenza della lingua Inglese e la padronanza del pacchetto Office. La retribuzione sarà commisurata all'esperienza ed al profilo del candidato, nonché alla produttività della rete di vendita da lui gestita. Le persone interessate, ambo sessi (l. 903/77), sono invitate a visitare per maggiori dettagli e informativa privacy (dlgs. 196/03) il sito www.profilitoscana.it e ad inviare Curriculum Vitae via e-mail o via fax allo 050 2207327. Profili Toscana S.r.l. - Aut. Min. Prot. n. 1026/RS del 5.11.2004

Sede: **REGIONE TOSCANA**Rispondere a: profilitoscana@profili-ru.itBUSINESS DEVELOPMENT
AUTOMOTIVE EXPERIENCED

CLASERVIZI SRL

Business development automotive experienced for a challenging multinational environment.

Knowledge and experience: Degree in economy subjects or equivalent culture; Min 5/6 yrs in Business Development experience in the Automotive field ·Excellent written and spoken English Skills: Business Man; Teamworks; Self- control; Non - conventional thinking; Problem solver; Proactive. The person must be self sufficient in his role and capable of working alone. Extremely high standard of sales and presentation skills are essential and strong interpersonal and organizational abilities are the key requisite for the jobholder. Willingness to travel Key Tasks, Oversee the expansion, development and management of the dealership network. Develop business plan of dealership network. Grow sales, identify / develop new customers by providing an excellent commercial service.

Location: **S.AGATA BOLOGNESE (BO)**Reply to: risorseumane.segreteria@claservizi.itwww.claservizi.it

FINANCIAL RECRUITING SPECIALIST

KELLY SELECTION

Kelly Financial Resources è la divisione del gruppo Kelly Services specializzata nella ricerca e selezione di personale per l'amministrazione, la finanza e il controllo. Kelly Financial Resources offre opportunità a tempo indeterminato o con contratto di somministrazione di lavoro temporaneo agli specialisti della contabilità, della finanza, delle assicurazioni, delle banche e dell'amministrazione del personale. Kelly Services ricerca un

FINANCIAL RECRUITING SPECIALIST

per la struttura di Kelly Financial Resources in Milano centro. Il candidato ideale è laureato preferibilmente in discipline economiche e ha acquisito un'esperienza di uno-due anni presso la filiale di un'agenzia per il lavoro nel reclutamento e nella gestione di figure impiegate (anche del settore finanze). Si richiede attitudine al lavoro in squadra e per obiettivi, un buon inglese e buone capacità relazionali. Contratto a tempo indeterminato. I candidati ambo sessi (L. 903/77) sono invitati a leggere sul sito www.kellyservices.it l'informativa sulla Privacy (art. 13 D.Lgs 196/2003) Kelly Services S.p.A., iscritta in data 26/11/2004 nell'Albo Informativo delle Agenzie per il Lavoro, Sez. I., prot. n. 1098-SG I candidati ambo sessi (L. 903/77) sono invitati a leggere sul sito www.kellyservices.it l'informativa sulla Privacy (art. 13 D.Lgs.196/2003) Gli interessati sono pregati di inviare la propria candidatura compilando il form sul sito www.kellyservices.it, entrando nell' Area Candidati ed inserendo il riferimento dell'annuncio. Si prega di specificare l'attuale inquadramento contrattuale e la retribuzione annua lorda.

Sede: **MILANO CITTÀ**Rispondere a: dpietroforte@kellyservices.it

RESPONSABILE DI PRODUZIONE T/922

ORMA

La Società nostra Cliente è una dinamica realtà internazionale che opera nel settore della nautica. E' una tipologia di business che definisce anche lo stile dell'Azienda: concreto e non formale ma finalizzato ai risultati da raggiungere. Per il Quartier Generale Italiano, ubicato attorno ad APPIANO GENETILE (CO), siamo alla ricerca di un

RESPONSABILE DI PRODUZIONE RIF. T/922

Il candidato ideale sarà in possesso di: Laurea o cultura universitaria in ingegneria meccanica. Esperienza nella gestione produttiva e di CNC (costi, efficienza, metodi, programmazione). Buone doti relazionali. L'andare in vela rappresenta un valore aggiunto per la sensibilità all'uso del prodotto E' gradita la buona conoscenza della lingua inglese. Data l'estrema dinamicità dell'ambiente completano il profilo creatività, intraprendenza ed autonomia!!! "Il successo è la somma di tanti piccoli sforzi ripetuti costantemente giorno dopo giorno" Inviare curriculum indicando il riferimento T/922 a: ORMA Srl-Via E. Fermi, 93 22030 ORSENIGO CO Tel 031/619891 Fax 031/3350058 E-Mail: orma@orma.ws Verranno contattati solo i candidati ritenuti in linea con il profilo. Autorizzazione Ministeriale n° 655/RS del 13/09/04. Il presente annuncio si rivolge ai candidati di ambo i sessi (L. 903/77). I candidati potranno inviare la propria risposta rilasciando specifica autorizzazione ai sensi del D. lgs. sulla Privacy (n° 196/03) al trattamento dei dati personali.

Sede: **COMO PROVINCIA**Rispondere a: orma@orma.ws

Per info: economy@cambiolavoro.com

In collaborazione con

**HR GENERALIST****IOCAP S.R.L.**

Per un importante azienda multinazionale operante nel settore metalmeccanico cerchiamo:

HR GENERALIST

Il candidato riporterà alla Responsabile delle Risorse Umane, coordinando direttamente le attività di selezione e sviluppo del personale. Il ruolo implica le seguenti attività: Ricerca e selezione del personale; Pianificazione, progettazione e coordinamento delle attività di formazione e sviluppo del personale sulla base degli obiettivi aziendali, dei cambiamenti organizzativi e di altri fattori contingenti; Processo di valutazione delle prestazioni utilizzando gli strumenti aziendali; Supporto al team nella realizzazione di progetti e nelle attività tipiche dell'area Risorse Umane; Cura delle attività di audit nello stabilimento riguardo agli aspetti relativi alla sicurezza del lavoro; Comunicazione con i colleghi HR della Casa Madre e degli altri paesi, per quanto concerne i temi di proprio interesse ed in accordo con il proprio superiore gerarchico. Il candidato ideale ha meno di 30 anni, è laureato in Economia e Commercio (preferibilmente con specializzazione in Organizzazione), Giurisprudenza o discipline umanistiche. Proviene da una esperienza pregressa di 2-4 anni maturata nell'area delle Risorse Umane. Costituirà titolo preferenziale un background di azienda multinazionale (con frequenti contatti con corporate all'estero) e con presenza di attività produttiva. E' indispensabile l'ottima conoscenza della lingua inglese e la residenza nella zona di Milano Nord. Poiché la sede di lavoro (Milano Nord) non è raggiungibile con i mezzi pubblici è indispensabile essere automuniti. Non verranno prese in considerazione candidature che non rispettino integralmente i requisiti sopra elencati. Preghiamo gli interessati di inviare un dettagliato curriculum vitae collegandosi al nostro sito www.iocap.com completo di autorizzazione all'utilizzo dei dati (previa lettura dell'informativa presente sul nostro sito www.iocap.it) ai sensi del decreto legislativo 196/2003. La ricerca è rivolta a candidati dell'uno e dell'altro sesso. "Richiesta di autorizzazione alla Ricerca e Selezione del Personale in corso, ai sensi del D.lgs. 276/03" N° autorizzazione 643 R/S IOCAP Interventi organizzativi e di consulenza Via Santa Maria Valle 2/A - 20123 Milano. Tel. 02/86450077 - fax 02/8693179.

Sede: **MILANO PROVINCIA**Rispondere attraverso l'apposito modulo presente: www.iocap.com**LOGISTICO (JP-LOG-06)****JOB POST**

Gruppo multinazionale leader nella Grande Distribuzione Organizzata, ci ha affidato la ricerca di un

LOGISTICO (JP-LOG-06)

L'obiettivo della posizione è di coordinare e garantire la gestione del flusso delle merci non food nell'intero percorso di approvvigionamento; di contribuire alla definizione di nuovi metodi e di soluzioni innovative volte a razionalizzare e migliorare il servizio; di garantire il servizio logistico - a livello planner - per i nuovi prodotti in assortimento. Gestisce e sviluppa un alto livello di motivazione e di professionalità dei propri collaboratori, favorendo la diffusione dei valori aziendali all'interno del suo gruppo di lavoro. L'attività prevede la pianificazione del processo, dall'ordine alla consegna della merce, lo sviluppo di metodologie volte a monitorare lo spazio, la rotazione ed i costi dello stock, l'affidabilità dei dati logistici rispetto alle funzioni interfaccia, il costante presidio del flusso in entrata ed uscita, la gestione tempestiva di consegne fuori standard. Ci rivolgiamo ad un professionista di 29 - 34 anni, laurea di tipo economico logistico o ingegneria gestionale, che ha maturato un'esperienza di circa 3 - 4 anni nella Logistica o Pianificazione Acquisti nella GDO o nell'Import - Export in Aziende del settore Logistico. E' indispensabile un'OTTIMA conoscenza della lingua inglese necessaria per interfacciarsi con i Fornitori internazionali ed e' gradito il francese. Uso dei principali pacchetti applicativi Office.

Sede di lavoro: **MILANO CITTÀ**Rispondere a: jobpost@tin.it**CONTROLLER DI GESTIONE****ERGON EXECUTIVE**

Gruppo italiano multinazionale leader nella produzione di componentistica meccanica cerca per la propria filiale nel sud-est della Francia un

CONTROLLER DI GESTIONE

a cui affidare anche la responsabilità amministrativa e finanziaria della società. Il ruolo prevede la completa responsabilità del controllo di gestione del sito produttivo e, dopo un periodo di affiancamento, anche la gestione della materia amministrativa, fiscale e finanziaria della società. Il/La candidato/a ideale, 30-35enne, laureato/a in Economia, avrà pertanto maturato una solida esperienza nel controllo di gestione all'interno di filiali italiane di realtà industriali multinazionali francesi o presso filiali francesi di gruppi italiani. Verranno prese in considerazione anche candidature provenienti da società di consulenza, purché in possesso di comprovate competenze di controllo di gestione industriale e conoscenza della materia amministrativa e fiscale francese. La ricerca è aperta sia a Italiani/e con un'ottima conoscenza della lingua inglese e francese, sia a Francesi con ottima conoscenza dell'Italiano e dell'Inglese; precisione, attitudine al team-working, capacità relazionali, leadership e, naturalmente, un'ottima conoscenza dei più moderni programmi informativi gestionali completano il profilo ricercato. Il Gruppo offre un ambiente giovane e dinamico, in forte sviluppo, ed interessanti prospettive di crescita professionale.

Sede: **ESTERO - FRANCIA SUD-EST**Rispondere a: jobtc@ergonexecutive.it**RESPONSABILE COMMERCIALE EUROPA (CD/06-28)****SUITEX INTERNATIONAL**

Il produttore di un noto marchio donna total look (abbigliamento, calzature ed accessori), ci ha incaricato di selezionare il Responsabile Commerciale Europa. E' una società per azioni che si è guadagnata un posto di rilievo nella distribuzione di livello medio/alto, grazie all'originalità delle proposte, alla comunicazione mirata ed alla qualità del made in Italy. L'Azienda vuole completare il posizionamento del brand in Europa negli Stati in cui non è presente. Il candidato ideale è un giovane, ma preparato manager, che abbia conoscenza ed affinità con il mercato di riferimento. Deve sapersi muovere con disinvoltura presso la distribuzione qualificata in Europa, con una visione strategica e nel contempo operativa. Riferirà direttamente all'Amministratore Delegato. E' ovviamente indispensabile la conoscenza fluente della lingua inglese e preferibile di una seconda lingua. Il presente annuncio si rivolge a candidati di ambo i sessi (L. 903/77 e succ. mod.) I candidati potranno inviare la propria risposta, dopo aver preso visione dell'informativa presente nella sezione "privacy" del sito www.suitex.it e rilasciando specifica autorizzazione ai sensi della legge sulla privacy al trattamento dei dati personali. Usare la seguente dicitura: " Ai sensi del D. Lgs. 196/2003, vista l'informativa presente sul sito www.suitex.it, autorizzo Suitex International Sas. a trattare i miei dati, anche sensibili, per le finalità e con le modalità precisati nella stessa" o altra formula equivalente. Gli interessati possono inviare il proprio CV: Suitex International - Via Torre Belfredo 130/A ' 30174 Mestre (VE) - Tel.: 041 5041311 - Fax: 041 5040296. Citare il riferimento CD/06-28

Sede: **REGIONE EMILIA ROMAGNA**Rispondere a: selezione@suitex.it