

INGEGNERE GESTIONALE**OTIS GROUP**

OTIS, multinazionale leader mondiale nella produzione, installazione e assistenza tecnica di ascensori, montacarichi, scale e tappeti mobili, con una presenza consolidata su tutto il territorio nazionale ed un organico di più di 1800 dipendenti in Italia, ricerca per potenziare la propria struttura

INGEGNERE GESTIONALE

Che verrà inserito all'interno della funzione Servizi con il compito di supportare le filiali su tutti gli argomenti legati al prodotto. La figura dovrà garantire attività di risoluzione problematiche inerenti specifiche commesse su tutto il territorio nazionale. Il candidato/a ideale con cui desideriamo entrare in contatto è un brillante neolaureato in ingegneria gestionale o meccanica (laurea quinquennale), dotato di spirito d'iniziativa, autonomia e doti di problem solving con almeno due anni di esperienza maturata in attività tecnico-gestionali. E' richiesta una forte predisposizione ai rapporti interpersonali, una buona capacità di lavorare in gruppo e la disponibilità a trasferirsi sul territorio nazionale. Completano il profilo ottima conoscenza della lingua inglese nonché dei principali strumenti informatici. La sede di lavoro è a Cassina de' Pecchi - zona Est Milano - La retribuzione e l'inquadramento offerti saranno commisurati alle effettive esperienze acquisite. Gli interessati potranno inviare il curriculum vitae (con autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi del D. Lgs. 196/03) citando il riferimento IPFS

Sede: REGIONE LOMBARDIA -
MILANO PROVINCIA
Rispondere a: selezione@italy.otis.com

**RESPONSABILE DI PRODUZIONE RIF. 2346****MCS**

Azienda produttrice di liquori richiede per lo sviluppo del business l'inserimento di:

RESPONSABILE DI PRODUZIONE

Il candidato ideale di circa 35/40 anni, dovrà essere in possesso di un Diploma di Perito o di una Laurea in Ingegneria Chimica/Gestionale, ed avere maturato un'adeguata esperienza in analoghe posizioni (e più specificatamente sulla gestione di problematiche delle linee di produzione con vetro) presso aziende di medie dimensioni. Il candidato avrà le seguenti responsabilità: • Collaborare alla definizione delle principali scelte industriali; • Realizzare e implementare le attività produttive nei tempi, nelle quantità e secondo gli standard di costi e qualità programmati (sarà gradita una buona conoscenza della contabilità industriale come centro di costo); • Garantire il necessario supporto organizzativo alla produzione attraverso il coordinamento con gli acquisti, la programmazione produzione e la gestione materiali; • Garantire il funzionamento degli impianti attraverso il coordinamento con la manutenzione, la società lavora su due turni; • Assicurare il rispetto degli obiettivi qualitativi attraverso la progettazione e l'implementazione di adeguati metodi di pianificazione, esecuzione e controllo; • Elaborare e proporre i piani di investimento per l'aggiornamento tecnologico degli impianti esistenti; • Garantire il rispetto delle leggi e normative ambientali e sicurezza; • Coordinerà ca. 30-40 persone. Dinamismo, autonomia, intraprendenza oltre ad un atteggiamento flessibile ed orientato al problem solving ne completano il profilo. Sarà gradita una buona conoscenza della lingua inglese e la conoscenza dei più comuni sistemi di Office automation. Il candidato riferirà direttamente al Direttore di Stabilimento.

Sede: REGIONE EMILIA ROMAGNA
Rispondere a: milano@mcs-accord.com

**RESPONSABILE PROGRAMMAZIONE DELLA PRODUZIONE****EUROLABOUR SPA - DIVISIONE SINTEX**

La nostra cliente è un'importante azienda metalmeccanica con produzione a commessa di caldareria pesante destinata all'impiantistica di processo. Per una sua unità produttiva sita nell'area Medio Orientale, costituita complessivamente da quasi 2000 dipendenti, ci ha incaricato di ricercare il:

RESPONSABILE PROGRAMMAZIONE DELLA PRODUZIONE

(area Medio Oriente) La figura, che riporta al Direttore di Stabilimento, si avvale di un team qualificato di collaboratori per coordinare le attività di programmazione della produzione e gestire aspetti di miglioramento del processo produttivo (tempi, metodi e cicli). Il candidato ideale è un tecnico di 40-45 anni laureato o diplomato, con solida esperienza maturata in posizione di analogha responsabilità, abituato a gestire e coordinare uomini nell'ambito di una azienda metalmeccanica di medio-grandi dimensioni con produzione a commessa. E' indispensabile la conoscenza fluente della lingua inglese, oltre alla disponibilità a risiedere all'estero per lunghi periodi. Il trattamento economico previsto è commisurato al peso della posizione e alla sede di lavoro, e potrà sicuramente soddisfare anche le candidature più qualificate. Gli interessati ambo sessi (L.903/77) possono candidarsi inviando il proprio cv nei seguenti modi: tramite nostro sito : www.e-sintex.it a mezzo posta al seguente indirizzo: Eurolabour spa - Div. Sintex - Via Londra 12 - 46047 Porto Mantovano - a mezzo fax al seguente numero : 0376/399807 a mezzo mail citando il riferimento di interesse e allegando il consenso al trattamento dei dati in conformità a quanto indicato dalla legge sulla privacy.

Sede:

REGIONE LOMBARDIA -
MANTOVA CITTÀ

Rispondere a: mantova@sintexselezione.it

**KEY ACCOUNT MANAGER GAS • MILANO NORD • (RIF. EN64)****HUMAN LAB SRL**

Azienda: Thuega Italia è un'importante multinazionale che opera nel campo della distribuzione e vendita di gas naturale ed energia elettrica. Nell'ambito dei Suoi piani di sviluppo ci ha incaricato di ricercare un venditore a cui affidare le attività di gestione e sviluppo commerciale dell'area Milano Nord. Profilo: rispondendo all'Area Sales Manager, avrà la responsabilità delle attività di gestione e sviluppo delle vendite nell'area geografica di competenza (Milano Nord). Nella fattispecie, si occuperà di: gestire il portafoglio clienti già esistente, analizzare il mercato di riferimento, acquisire nuovi clienti promuovendo i prodotti e servizi dell'azienda sul territorio, monitorare le attività dei competitor, mantenere aggiornato e funzionale il flusso di informazioni e dati verso la Casa Madre. Requisiti: 30-37 anni, diploma o laurea ad indirizzo tecnico, almeno 3-4 anni di esperienza di vendita in società legate al mondo dell'energia e conoscenza generale del mercato del gas. Il candidato ha capacità organizzative adeguate al ruolo e familiarità con il territorio di riferimento. E' gradita la conoscenza della lingua inglese. Completano il profilo del candidato ideale le seguenti caratteristiche personali: ottime doti relazionali, dinamicità, intraprendenza, determinazione, dedizione al proprio lavoro, propensione al raggiungimento degli obiettivi, senso di appartenenza, capacità di lavorare in squadra. Sede di lavoro: Milano Nord Human Lab Srl • Via C. Bianconi, 8 - 20139 Milano. Aut. Min. Lav. 982/RS (D.L. 276/03) • Gli ambo sessi (L. 125/91 e L. 903/77) interessati sono invitati a visionare l'informativa sulla privacy (D.L. 196/03) sul nostro sito. Inviare curriculum citando il riferimento (EN64) tramite fax 02.999 80 742 o e-mail cv@humanlab.it.

Location: REGIONE LOMBARDIA -
MILANO CITTÀ - MILANO NORD
Send your cv to: cv@humanlab.it

**PROPERTY ANALYSIS MANAGER (RIF. JP-CPA-06)****JOB POST**

La nostra Cliente e' un'Azienda Multinazionale della Grande Distribuzione Organizzata, leader mondiale nel proprio ambito di mercato. E' presente sul territorio nazionale con un alto numero di Punti Vendita ed e' impegnata in una costante attivita' di espansione dell'Insegna. L'obiettivo aziendale e' di offrire i propri Prodotti e Servizi ad una rete sempre piu' ampia di Clienti, attraverso una presenza capillare in grado di facilitare i momenti e le opportunita' di acquisto. Al fine di sostenere lo sviluppo della propria struttura organizzativa, ci ha affidato la ricerca di un:

PROPERTY ANALYSIS MANAGER (Rif. JP-CPA-06)

La posizione, a diretto riporto dell'Alta Direzione, ha l'obiettivo di fornire le linee guida, le metodologie e le opportunita' di espansione, attraverso analisi economiche e finanziarie del mercato immobiliare e del settore di riferimento. Ha la responsabilita' di valutare la redditivita' dei progetti di Sviluppo Immobiliare della Catena, definisce e coordina i dossier d'investimento per le aperture dei nuovi Punti Vendita; controlla i budget d'investimento verificando gli eventuali scostamenti; individua e definisce sistemi di reportistica innovativi e funzionali all'attivita' di monitoraggio dei progetti in essere. Il ruolo prevede il coordinamento e la gestione di due risorse di funzione e rappresenta un punto di riferimento per le attivita' di crescita dell'Insegna. Il candidato ideale, 32/38 anni, e' in possesso di Laurea ad indirizzo economico e finanziario, ottima conoscenza della lingua inglese, con un'esperienza di tre-cinque anni maturata nel controllo di gestione in ambito GDO o nel Settore Immobiliare. Possiede elevate competenze dei processi di sviluppo immobiliare, in particolare degli indicatori di controllo e di gestione dei dossier di investimento, degli aspetti di finanza del settore e delle modalita' di elaborazione dei dossier di presentazione. Possiede capacita' manageriali di gestione delle risorse, una visione di processo e la consuetudine a lavorare per obiettivi. E' richiesta la disponibilita' a trasferire sul territorio.

Sede: REGIONE LOMBARDIA -
MILANO CITTÀ

Rispondere a: jobpost@tin.it

**RESPONSABILE UFFICIO CUSTOMER CARE****VEDIOR S.P.A**

Per multinazionale sita nell'hinterland ovest di Milano ricerchiamo un

Responsabile Ufficio commerciale e customer care.

Si richiede pregressa esperienza nel ruolo preferibilmente in aziende che seguono gare d'appalto, capacità di gestione del cliente nell'ambito del customer service e conoscenze di logistica poiché la persona dovrà supervisionare i 3 settori sopradescritti e dunque monitorare la parte legale delle gare d'appalto, supervisionare il lavoro di back order con il customer service e la logistica (spedizioni, magazzino e DDT). Il candidato ideale è di età compresa tra 35/40 anni, residente in prov. di Milano, in possesso di INGLESE FLUENTE (dovrà interfacciarsi con la casa madre e le consorelle estere). Si richiede la disponibilità a trasferire. Deve inoltre possedere padronanza dei pacchetti applicativi di ultima generazione. (L'azienda lavora con SW e applicativi dedicati a cui si accede con basi informatiche di rilievo). Contratto d'inserimento diretto a tempo indeterminato.

Location:
REGIONE LOMBARDIA - MILANO PROVINCIA
Send your CV to: milano2@vedior.it

**FUNZIONARIO COMMERCIALE (RIF.: CLFCMITOS)****WOLTERS KLUWER ITALIA**

MITOS leader nel settore sviluppo e commercializzazione di software gestionale, brand del Gruppo Wolters Kluwer Italia (WKI), che raccoglie sette tra i più autorevoli e accreditati brand produttori di servizi, prodotti editoriali e software per il mercato dei professionisti e dell'azienda: IPSOA, Inditalia, Artel, Mitos, OA Sistemi, OSRA e Pragma Software, ricerca nell'ambito di un importante progetto di potenziamento della propria rete commerciale

FUNZIONARIO COMMERCIALE PER LA ZONA DELLA: CAMPANIA

Sede operativa: Avellino Il candidato prescelto si occuperà di comprendere le esigenze delle imprese al fine di proporre soluzioni software personalizzate per soddisfare le loro necessità. Dovrà ampliare il portafoglio clienti con un approccio di tipo consulenziale. L'attività commerciale verrà svolta prevalentemente sul territorio campano. Il candidato ideale deve aver maturato una precedente esperienza professionale, minimo due anni, nella vendita di servizi e/o software alle PMI - requisito indispensabile - presso Software House /Agenzie della Campania. Si richiede: - una buona conoscenza degli strumenti informatici di base e di Internet; - conoscenza di pacchetti gestionali per aziende e professionisti; - conoscenza hardware Completano il profilo: ottime capacità relazionali e organizzative, predisposizione a lavorare per obiettivi, capacità di lavorare in team, dinamicità e flessibilità. Si offre: - Inquadramento Enasarco, fisso mensile per avviamento attività, provvigioni e incentivi al raggiungimento degli obiettivi assegnati. - Sede operativa presso gli uffici della Mitos: Avellino - percorso di formazione presso la WKI Sales Academy per acquisire solide competenze relative ai prodotti/servizi e alle tecniche di vendita; - Costante supporto di campagne marketing. - Reali opportunità di carriera. Il trattamento economico, in grado di soddisfare le migliori candidature, sarà definito in sede di colloquio. Inviare Curriculum Vitae a: m.pasculli@ipsoa.it, citando il riferimento "CLFCMITOS" e autorizzando l'azienda al trattamento dei dati personali secondo le disposizioni del D. Lgs. 196/03. La ricerca è estesa a entrambi i sessi (L. 903/77). www.mitos.it Anche i CV dei candidati che non verranno contattati, saranno conservati nella banca dati WKI.

Sede: REGIONE CAMPANIA - AVELLINO CITTÀ

Rispondere a: m.pasculli@ipsoa.it

**QUALITY ENGINEER****GCHCONSULTING**

La Divisione Automotive di un Gruppo Multinazionale, leader mondiale della componentistica meccanica, nell'ambito di un piano di potenziamento delle sue strutture operative, ricerca un:

QUALITY ENGINEER

La posizione prevede la gestione degli aspetti qualitativi relativi ai reclami od alle segnalazioni tecniche provenienti dai clienti, italiani ed esteri, la predisposizione di azioni per gli opportuni interventi correttivi o migliorativi attraverso la collaborazione con R&D, Factories QA, Supplier Technical Assistant ed il supporto al Business Engineer per gli aspetti tecnici. Si richiede: . diploma o laurea tecnica . ottima conoscenza della lingua inglese . buona esperienza nel settore della Qualità e nell'applicazione pratica delle tecniche correlate (Fishbone, FMEA,....), la familiarità con processi di produzione ed assemblaggio, preferibilmente maturate nella componentistica meccanica automotive . disponibilità a viaggiare . buona capacità di operare in ambiente internazionale. La conoscenza della lingua tedesca costituisce titolo preferenziale. Sede di lavoro : provincia ovest di Torino L'inquadramento previsto è ai massimi livelli impiegatizi. Ai fini della selezione verranno prese in considerazione solo le candidature più qualificate. La ricerca è rivolta a donne e uomini (L. 903/77). Inviare dettagliato CV in inglese, citando il riferimento QA60 esprimendo il consenso al trattamento dei dati personali (L. 196/03) a info@gchconsulting.com oppure a GCHCONSULTING S.r.l. - C.so Mediterraneo, 134 - 10129 Torino

Sede: REGIONE PIEMONTE
Rispondere a: info@gchconsulting.com

