

## CARRIERE E LAVORO

## DIRETTORE COMMERCIALE

**IOCAP S.R.L.**

Importante azienda di distribuzione e commercializzazione di utensili di alta qualità e precisione per macchine a CNC, ricerca un:

**DIRETTORE COMMERCIALE**

Il candidato prescelto garantirà la crescita dei fatturati e della marginalità attraverso l'impostazione di una strategia e di una politica commerciale in grado di sfruttare al meglio le potenzialità dell'azienda. Mission della posizione: • Impostazione ed implementazione della strategia commerciale della società; • Sviluppo della società sia in relazione ai rapporti con l'esterno (nuovi clienti, potenziamento dei due principali canali di vendita "prima fornitura" e "ricambi", sviluppo della vendita di servizi legati al prodotto, nuovi prodotti), sia all'interno (riorganizzazione e/o potenziamento agenti/venditori); • Realizzazione del budget della divisione commerciale; • Quotidiana gestione di relazioni professionali con importanti interlocutori siti all'estero (prevalentemente in Inghilterra); • Gestione dei clienti direzionali. Il candidato ideale, ha un'età non superiore ai 40 anni, è laureato o diplomato, ed è in possesso di una forte background tecnico coniugato ad un forte orientamento commerciale. E' richiesta la provenienza da analoga posizione in aziende metalmeccaniche rivolte al BtoB. Fortemente orientato alla customer satisfaction, ai numeri, ed alle gestione delle risorse, determinato ed assertivo, grazie alle sue capacità manageriale saprà ottimizzare i processi organizzativi interni, delegando, coordinando e utilizzando tutte le leve motivazionali e adatte al funzionamento di un team orientato ai risultati. Costituirà titolo indispensabile la conoscenza della lingua inglese. Completa il profilo una buona conoscenza di Microsoft Office e di software di gestione del processo di vendita. La sede di lavoro sarà Piacenza, e l'attività lavorativa sarà svolta sia in sede che su tutto il territorio nazionale c/o clienti o in affiancamento ai commerciali d'area. Preghiamo gli interessati di inviare il proprio curriculum vitae, completo di autorizzazione all'utilizzo dei dati (previa lettura dell'informativa presente sul nostro sito [www.iocap.it](http://www.iocap.it)) ai sensi del decreto legislativo 196/2003, tramite il link sottostante o collegandosi al nostro sito [www.iocap.com](http://www.iocap.com). La ricerca è rivolta a candidati dell'uno e dell'altro sesso. Autorizzazione dal Ministero del Lavoro per l'attività di Ricerca e Selezione del Personale N° Prot. 643 R/S IOCAP Interventi organizzativi e di consulenza Via Santa Maria Valle 2/A - 20123 Milano. Tel. 02/86450077 - fax 02/8693179 - [www.iocap.com](http://www.iocap.com)

Sede: **PIACENZA CITTÀ**

Rispondere attraverso l'apposito modulo presente su [www.iocap.it](http://www.iocap.it)



## COUNTRY MANAGER SPAGNA - RIF. S321

**SELTIS**

Azienda leader a livello mondiale nell'ambito delle due ruote, per il potenziamento della propria struttura commerciale all'estero, ricerca:

**COUNTRY MANAGER - SPAGNA (RIF. S321)**

Il professionista ricercato avrà la responsabilità dello sviluppo commerciale della Brand Unit di riferimento, attraverso il coordinamento di una rete di concessionari/dealers e della rete di vendita. Coordinerà inoltre le attività di Marketing ed avrà la gestione del conto economico, del budget e delle risorse interne/esterne. Requisiti richiesti: consolidata esperienza nel settore auto/moto o relativi accessori, doti di leadership, capacità di motivare e gestire la rete di vendita, ottima conoscenza della lingua inglese e dello spagnolo. Per rispondere all'annuncio, collegarsi all'indirizzo <http://www.seltis.it/ricerche.shtml>

Sede: **ESTERO**

Rispondere a: [curriculum@seltis.it](mailto:curriculum@seltis.it) specificando il riferimento



## RESPONSABILE DELL'UNITÀ ORGANIZATION

**BORSA ITALIANA SPA**

La Risorsa sarà inserita all'interno della Unit Finance & Resources e riporterà al Responsabile dell'Area Human Resources & Organization. Dovrà ottimizzare e standardizzare le strutture ed i processi organizzativi, le procedure aziendali, coordinando l'intera struttura attuale. Attività: Analizzare e progettare strutture organizzative, per l'ottimizzazione del lavoro; Supportare la diffusione e l'aggiornamento della cultura organizzativa in tutta l'azienda anche attraverso la gestione e l'ottimizzazione degli strumenti di knowledge management; Predisporre i programmi e il budget relativo alle attività di propria competenza. Coordinare attività di Project management di diversi progetti di sviluppo di tools gestionali trasversali alla società. Gestire le tematiche e le procedure relative alla Certificazione Qualità; Realizzare la stesura della documentazione relativa a progetti in ambito di Corporate Finance. Il candidato ideale è laureato in discipline economiche ed ha maturato un'esperienza di 10/15 anni in posizione analoga; Verrà considerato titolo preferenziale la provenienza da società quotate di medie dimensioni o da realtà organizzative complesse operanti nell'ambito Finance. E' richiesta un'ottima conoscenza della lingua inglese ed un'esperienza approfondita nell'utilizzo di strumenti informatici avanzati. Caratteristiche personali: Capacità di team working; Abilità di problem solving; Capacità di gestione delle risorse

Sede: **MILANO CITTÀ**

Rispondere a: [conbit@borsaitaliana.it](mailto:conbit@borsaitaliana.it)



## ANALISTA IN ORGANIZZAZIONE RIF. 1264

**MCS**

Il nostro cliente, primario Gruppo leader nell'intermediazione immobiliare, opera con l'importante know-how acquisito negli anni, in tutto l'ambito del mercato immobiliare italiano. Nell'ottica di investire in modernizzazione e miglioramento che da sempre caratterizza il Gruppo, è prevista un'importante ed innovativa riorganizzazione aziendale attraverso il decollo di più macro progetti in ambito organizzativo, strutturati a più livelli. Da inserire nella Direzione Risorse Umane come Responsabile Aziendale del progetto, la società nostra cliente, ci ha incaricati di ricercare la figura di:

**ANALISTA IN ORGANIZZAZIONE**

Rispondendo al Direttore Risorse Umane, inizialmente supportato da consulenti esterni e successivamente coadiuvato da un team di colleghi, lo specialista che stiamo cercando dovrà divenire in modo sempre più autonomo il Responsabile dei progetti, svolgendo attività di sviluppo, coordinamento, supervisione e controllo di tutte le attività. L'Analista in Organizzazione sarà coinvolto nelle seguenti attività: - Disegno dei processi - Organizzazione delle responsabilità - Stesura dei profili e del mansionario aziendali - Implementazione delle procedure Il candidato ideale, di età tra i 30 ed i 35 anni, laureato in Ingegneria Gestionale o in Economia, ha maturato un'esperienza di almeno 5 anni in analoga posizione all'interno di società di consulenza, aziende commerciali o di servizi multinazionali, maturando la conoscenza operativa degli strumenti e delle tecniche di analisi e disegno dei processi, definizione delle procedure, dimensionamento delle strutture. La persona che cerchiamo è dotata di ottime doti relazionali e di organizzazione, è un problem solver abituato a lavorare per obiettivi, ha un approccio metodologico strutturato ed efficace ed ha già raggiunto una buona autonomia nella gestione di progetti di organizzazione. Completano il profilo una buona conoscenza della lingua inglese e dei più diffusi sistemi applicativi.

Sede: **MILANO CITTÀ**

Rispondere a: [milano@mcs-accord.com](mailto:milano@mcs-accord.com)



Per info: [economy@cambiolavoro.com](mailto:economy@cambiolavoro.com)

In collaborazione con



### SALES MARKETING REPRESENTATIVE (RIF. SAR/CL)

#### STÄNDLER INTERNATIONAL

Azienda produttrice di beni di largo consumo (cosmetico/detergenza)ci ha incaricato di ricercare e selezionare un/una

#### SALES MARKETING REPRESENTATIVE

Area Umbria e Abruzzo (Rif. SAR/CL) che dovrà occuparsi della vendita di prodotti del settore OTC presso farmacie nell'ambito della zona di competenza, nel rispetto delle strategie commerciali aziendali e del budget previsto. Inoltre dovrà: - promuovere e sviluppare azioni tese a incrementare il portafoglio clienti; - tenere i rapporti con il cliente per tutti gli aspetti commerciali; - predisporre periodiche relazioni per il Division Manager B.U. Farmacia, sullo stato del mercato, sui rapporti con la clientela e sull'attività della concorrenza. PROFILO: - Laurea economica. - Età 28 - 33 anni. - Esperienza professionale di almeno 2/3 anni in posizione analoga. - Capacità nell'utilizzo dei più diffusi strumenti di office automation. - Ottime capacità di comunicazione e ottima predisposizione ai rapporti interpersonali.

Sede: TERAMO CITTÀ

Rispondere a: [uff.firenze@standler.it](mailto:uff.firenze@standler.it)

### RESPONSABILI DI UNITA' RISTORAZIONE

#### SODEXHO

Ricerchiamo Responsabili di Unità per la conduzione dei servizi (in particolare di Ristorazione) nelle unità da noi gestite presso i nostri clienti nella provincia di ALESSANDRIA. Il/la candidato/a ideale: -è in possesso di Laurea o Diploma Universitario in Tecnologie Alimentari (preferibilmente con specializzazione in Ristorazione); -ha maturato un'esperienza nel settore della Ristorazione Collettiva e/o commerciale, con responsabilità sull'organizzazione del lavoro e sui risultati economici; - possiede doti di leadership e capacità di organizzare, guidare e motivare una squadra di collaboratori; -è capace di raggiungere gli obiettivi assegnati e sa intrattenere positive ed efficaci relazioni con i clienti; -è autonomo/a e domiciliato/a nella zona di riferimento (ALESSANDRIA o provincia).

Sede: ALESSANDRIA PROVINCIA

Rispondere a: [selezione@sodexho-it.com](mailto:selezione@sodexho-it.com)

### BUSINESS MANAGER PER L'ITALIA - RIF. 2907

#### ORGA

Importante società multinazionale, leader nella fornitura di dati e soluzioni di business intelligence per il settore automotive ricerca il

#### BUSINESS MANAGER PER L'ITALIA

che ha la responsabilità di gestire in autonomia il business esistente e di rafforzare l'attuale trend di crescita. La figura si interfaccia direttamente con i clienti più importanti (case automobilistiche, importatori di auto, compagnie di assicurazioni, ecc.) e riporta al Chief Operating Officer della casa madre. Il candidato ideale è un manager di circa 40 anni, con un forte senso del business, capace di operare in autonomia e di interfacciarsi con gli alti livelli nelle organizzazioni clienti. È laureato in Economia, ha acquisito una esperienza di alcuni anni come key account o business development manager nel settore automotive. La conoscenza fluente dell'inglese è assolutamente necessaria. La posizione è al livello di senior management e la retribuzione è adeguata alla posizione e all'esperienza. È prevista l'auto aziendale. Sede di lavoro: preferibilmente in una regione del nord Italia.

Sede: ITALIA NORD

Rispondere a: [ricercapersonale@orga.it](mailto:ricercapersonale@orga.it)

### DIRETTORE GENERALE (CL/06-7)

#### SUITEX INTERNATIONAL

Per un'azienda italo-rumena siamo stati incaricati di selezionare il Direttore Generale. Prodotto realizzato: filati e tessuti in cotone. Si tratta di una importante fabbrica con più di 300 dipendenti, di proprietà di un prestigioso gruppo italiano, l'azienda è operante ed attiva da anni. Il candidato deve possedere una buona preparazione amministrativa/finanziaria. Deve essere in grado di organizzare le procedure e l'attività di controllo di gestione, di gestire il personale, il magazzino ed implementare un sistema di report per fornire analisi in tempo reale alla proprietà italiana. Ha una consolidata esperienza di conduzione aziendale in Romania, ha vissuto lungamente in Romania, conosce approfonditamente la lingua rumena ed i meccanismi legislativi e fiscali-legali. Sarà gradita la provenienza dal settore tessile/abbigliamento. Il presente annuncio si rivolge a candidati di ambo i sessi (L. 903/77 e succ. mod.) I candidati potranno inviare la propria risposta, dopo aver preso visione dell'informativa presente nella sezione "privacy" del sito [www.suitex.it](http://www.suitex.it) e rilasciando specifica autorizzazione ai sensi della legge sulla privacy al trattamento dei dati personali. Usare la seguente dicitura: " Ai sensi del D. Lgs. 196/2003, vista l'informativa presente sul sito [www.suitex.it](http://www.suitex.it) , autorizzo Suitex International Sas. a trattare i miei dati, anche sensibili, per le finalità e con le modalità precisate nella stessa" o altra formula equivalente. Gli interessati possono inviare il proprio CV: Suitex International - Via Torre Belfredo 130/A ' 30174 Mestre (VE) - Tel.: 041 5041311 - Fax: 041 5040296. Citare il riferimento CL/06-7

Sede: ESTERO

Rispondere a: [selezione@suitex.it](mailto:selezione@suitex.it)

### DIRETTORE DI FILIALE - RIF. 48-NET

#### ARETHUSA

Il nostro Cliente è una importante e storica Banca Italiana, appartenente ad un Gruppo di primaria importanza presente su tutto il territorio italiano. Nell'ambito del proprio piano di rafforzamento e di crescita della rete commerciale, che prevede in questo caso l'apertura di una nuova Filiale, ci ha incaricato di ricercare un

#### DIRETTORE DI FILIALE

La ricerca è finalizzata all'individuazione di un Resident Manager per la filiale inglese sita nelle vicinanze di Birmingham. Il candidato dovrà: - gestire gli aspetti commerciali e amministrativo/fiscali della filiale, producendo i budget e la reportistica periodica; - coordinare il personale interno e la rete vendita assicurando il raggiungimento degli obiettivi di profitto ed operativi concordati con la Società. Si richiede: esperienza in gestione di filiale commerciale estera, conoscenza del settore GDO, capacità di operare in un'ottica di marketing e controllo di gestione. Completano il profilo leadership, autonomia, pragmatismo e flessibilità. La residenza sarà in Inghilterra. La ricerca è URGENTE. I candidati che non desiderassero entrare in contatto con determinate aziende sono pregati di scrivere accanto al riferimento dell'e-mail o sul fax la dicitura "Riservato". Gli interessati invieranno il proprio CV, citando il Rif. WL/13 nell'oggetto dell'e-mail o sul fax 011/6693104.

Sede: MILANO CITTÀ

Rispondere a: [selezione@arethusa.it](mailto:selezione@arethusa.it)