

CARRIERE E LAVORO

DIRETTORE VENDITE - RIF. 39-NET**ARETHUSA**

Azienda italiana leader nel settore del complemento d'arredo e dell'oggettistica per la casa sta cercando il

DIRETTORE VENDITE.

Rispondendo direttamente all'Amministrazione Delegata, il candidato sarà responsabile dello sviluppo commerciale e territoriale dei negozi e degli obiettivi di vendita legati ai piani aziendali. Si occuperà delle tematiche tipiche di carattere gestionale e organizzativo, promuovendo l'implementazione della rete dei punti vendita, attraverso il coordinamento, la selezione e la formazione del team dei capi area e l'apertura di nuovi negozi. Età compresa tra 30/40 anni; il candidato ideale ha maturato una solida esperienza nel retail come capo area e ad oggi come direttore vendite; cresciuto nel mondo della grande distribuzione, dove ha acquisito le basi gestionali e commerciali, si trova ad oggi a gestire realtà di distribuzione attraverso il coordinamento di area manager. Completano il profilo: dinamicità e flessibilità personale, forte sensibilità commerciale, orientamento al problem solving e al raggiungimento degli obiettivi, capacità carismatiche di gestione di un team di collaboratori. Dal punto di vista personale è un profilo di potenziale, che, pur gestendo e coordinando già una significativa complessità, ha ancora spazi di crescita professionale. Per le candidature più qualificate è previsto l'inquadramento dirigenziale.

Sede: MILANO CITTÀ

Rispondere a: selezione@arethusa.it

**RESPONSABILE UFFICIO FINANZIARIO****FORUS**

FORUS - Marchio di Electa Spa Cerca 1 Branch Manager per la gestione di un ufficio finanziario. Il candidato deve possedere i seguenti requisiti: - Esperienza di vendita di prodotti finanziari. Per essere ammessi alle selezioni è condizione indispensabile la conoscenza del prodotto CQS. - Comprovata esperienza nella gestione di risorse umane. - Buon uso di supporti informatici e banche dati. Inviare curriculum vitae all'indirizzo di posta elettronica sotto indicato oppure via fax al numero 02/29512671

Sede: LODI CITTÀ

Rispondere a: cercalavoro@forus-spa.it

**CONTRACT MANAGER RIF. UL46****HUMAN LAB SRL**

La società nostra cliente, facente parte di un gruppo multinazionale tra i più importanti a livello mondiale, è leader nel settore dell'Engineering & Construction in campo energetico, petrolchimico e siderurgico. Il candidato che si ricerca ha 30/35 anni, è laureato in Giurisprudenza e, preferibilmente operando come in-house counsel di società di Engineering & Contracting o di contractors di rilevanti dimensioni, ha acquisito una significativa esperienza nella contrattualistica internazionale comunemente utilizzata per la realizzazione di impianti complessi ed infrastrutture, compresi quelli che utilizzano schemi di finanza di progetto. L'esperienza acquisita e l'adeguata conoscenza del diritto gli consentono rapidità ed efficacia nell'analisi dei contratti, e nella valutazione della portata obbligatoria degli stessi, con riferimento sia a quelli appartenenti all'area della common law, sia di quelli nell'ambito di sistemi civil law. Ha inoltre familiarità con le forme di collaborazione interimpresie solitamente utilizzate in ambito internazionale nella realizzazione di impianti complessi ed infrastrutture, quali ad esempio forme consortili e joint-venture. Conclude il profilo l'ottima conoscenza dell'inglese legale che lo pone in grado di analizzare, di stendere testi e di negoziare contratti.

Sede: MILANO CITTÀ

Rispondere a: cv@humanlab.it

**DIRETTORE GENERALE (CD/06-4)****SUITEX INTERNATIONAL**

Per conto di una affermata azienda Lombarda, produttrice di abbigliamento femminile, stiamo ricercando il Direttore Generale. L'Azienda è presente sul mercato da oltre 20 anni con una importante clientela a livello nazionale ed europeo. Distribuisce anche attraverso una rete di punti vendita di proprietà. Il candidato ideale è un vero manager, con esperienza specifica nel settore dell'abbigliamento femminile, che sia in grado di ideare le strategie organizzative ma anche di implementarle, che abbia senso propositivo, sensibilità verso la moda ed assolutamente orientato al Cliente. La posizione riporterà direttamente al cda ed è prevista una remunerazione di alto livello con parte fissa e bonus legati agli obiettivi. Il presente annuncio si rivolge a candidati di ambo i sessi (L. 903/77 e succ. mod.) I candidati potranno inviare la propria risposta, dopo aver preso visione dell'informativa presente nella sezione "privacy" del sito www.suitex.it e rilasciando specifica autorizzazione ai sensi della legge sulla privacy al trattamento dei dati personali. Usare la seguente dicitura: "Ai sensi del D. Lgs. 196/2003, vista l'informativa presente sul sito www.suitex.it, autorizzo Suitex International Sas. a trattare i miei dati, anche sensibili, per le finalità e con le modalità precisati nella stessa" o altra formula equivalente. Gli interessati possono inviare il proprio CV: Suitex International - Via Torre Belfredo 130/A '30174 Mestre (VE) - Tel.: 041 5041311 - Fax: 041 5040296 oppure è possibile compilare il form nel sito www.suitex.it Citare il riferimento CD/06-4

Sede: REGIONE LOMBARDIA

Rispondere a: selezione@suitex.it

**RESPONSABILE MARKETING STRATEGICO PER GLI ACQUISTI WORLDWIDE RIF. 1256****MCS**

Azienda nostra cliente, leader nel settore siderurgico ci ha incaricati di ricercare:

Responsabile Marketing Strategico

per gli Acquisti Worldwide. Il candidato sarà inserito all'interno della Direzione Acquisti e si occuperà delle strategie, della pianificazione e del marketing degli acquisti (non si occuperà operativamente degli Acquisti). In particolare avrà l'incarico di definire le strategie di acquisto internazionale ed effettuare il marketing strategico per gli acquisti worldwide di macchine / parti di macchina / componenti di know-how su tecnologia interna o esterna. Il candidato ideale risponde ai seguenti requisiti: • buona conoscenza delle lavorazioni meccaniche e dei cicli di lavorazione (per commessa; o in serie), al fine di orientare le strategie di acquisto sui fornitori adeguati • buona conoscenza del mercato internazionale • visione globale del processo produttivo e della commessa Sono, inoltre, richieste le seguenti conoscenze: • Procedure Amministrative • Tecniche di Buying • Analisi dei costi globali della supply chain • Mercato Acquisti • Contrattualistica Acquisti • Analisi dei costi. Preferibilmente perito o ingegnere meccanico, con buona conoscenza del disegno meccanico, inglese fluente, conoscenza del pacchetto Office e del sistema gestionale J.D. Edwards. Età 35-40 anni.

Sede: ITALIA NORD EST

Rispondere a: milano@mcs-accord.com



ESPERTO PAGHE E CONTRIBUTI

JOB POST

Affermata Società di Consulenza del Lavoro, sita in Milano, ci ha incaricato di ricercare un **ESPERTO PAGHE E CONTRIBUTI (JP-DV-EPC-06)**. Alla persona prescelta sarà assegnato un portafoglio d'aziende clienti che dovrà gestire in piena autonomia, garantendo l'elaborazione delle paghe, amministrando gli adempimenti fiscali e previdenziali nonché i rapporti con gli enti preposti. Il ruolo prevede un'ottima conoscenza del MODELLO 770 e una buona competenza in merito alla compilazione di cedolini, di calcolo ed elaborazione paghe, d'adempimenti relativi all'instaurazione e alla cessazione del rapporto del lavoro e di compilazione dei modelli F24. Il candidato ideale ha maturato esperienza nel ruolo presso studi di consulenza del lavoro e dimostra attitudine nella gestione delle relazioni interpersonali. È gradita la conoscenza del programma Zucchetti ed una buona dimestichezza nell'uso di Excel.

Sede: **MILANO CITTÀ**
 Rispondere a: jobpost@tin.it



RESPONSABILE AMMINISTRATIVO

VEDIOR S.P.A

Vedior Spa Specialista nell'area delle Risorse Umane ricerca per propria azienda cliente appartenente al settore metalmeccanico - progettazione e produzione macchine per l'edilizia

1 RESPONSABILE AMMINISTRATIVO

Le mansioni previste rientrano nell'area amministrativa contabile con particolare riferimento alla gestione di fornitori, clienti, personale e banche. Risponderà direttamente all'AD e avrà potere gerarchico sui propri collaboratori. Dovrà garantire il regolare sviluppo delle attività, coordinando, supervisionando il flusso, operando attivamente al raggiungimento degli obiettivi finali. Si richiede esperienza in ruolo analogo in realtà medio-piccole, formazione adeguata alla posizione, capacità organizzative e di gestione. Completeranno il profilo una forte flessibilità e iniziativa. È richiesta un'età non superiore ai 35 anni. La sede di lavoro è Spresiano (Treviso). L'inquadramento previsto è a tempo indeterminato, la retribuzione sarà commisurata al livello di esperienza/competenza maturate. La ricerca è estesa ad entrambi i sessi (art. 1 L.903/77, art. 2 D. Lgs. 196/2000) Iscr. Albo Agenzie per il Lavoro, Sez. I, prot. 1105-SG del 26/11/2004

Sede: **TREVISO PROVINCIA**
 Rispondere a: treviso@vedior.it



TRADE MARKETING MANAGER

HILTI ITALIA S.P.A.

Hilti è leader mondiale nella produzione e commercializzazione di sistemi di fissaggio e demolizione per l'edilizia e l'impiantistica professionali. In Italia dal 1952, conta oltre 1050 dipendenti e 125 punti vendita su tutto il territorio nazionale. Per il potenziamento della Direzione Marketing Strategico ricerca un:

TRADE MARKETING MANAGER

Attività • coordinamento tra marketing e forza vendita • utilizzo delle leve del marketing mix orientate alle componenti di ciascun canale • analisi e interpretazione dei dati di mercato, individuazione dei trend emergenti, identificazione di nuove opportunità aziendali • implementazione del marketing plan sui diversi canali di vendita
 Requisiti
 • Laurea in Economia o Ingegneria • Esperienza di almeno 3 anni in ambito marketing in aziende multinazionali operanti nei settori industriali /manifatturieri o commerciali
 • Ottima conoscenza della lingua inglese sia scritta che parlata • Padronanza dei più moderni strumenti informatici • Disponibilità alla mobilità internazionale
 Completano il profilo spiccate doti comunicative, capacità di lavorare in team e di gestire progetti complessi, forte determinazione al raggiungimento degli obiettivi. Sede di lavoro Milano L'opportunità lavorativa è decisamente interessante anche per le candidature più qualificate. Le possibilità di carriera, l'inquadramento e la retribuzione saranno commisurate alle effettive capacità ed esperienza maturate. Gli interessati di ambo i sessi (L.903/77), sono invitati a collegarsi al sito www.hilti.it e, dopo aver preso visione dell'informativa sulla Privacy ai sensi del D.Lgs 196/03 artt. 7/13/23, ad inviare un CV dettagliato a risorse@hilti.com indicando il riferimento TRADE 2006 nel subject della e-mail.

Sede: **MILANO CITTÀ**
 Rispondere a: risorse@hilti.com



RESPONSABILE GESTIONE MATERIALE & LOGISTICA

I.T.S. S.R.L.

L'Azienda: meccanica di precisione settore automotive, 300 dip. Job description: pianificazione dell'afflusso dei materiali con MRP, gestione del magazzino e dei flussi logistici dello stabilimento, gestione delle consegne verso gli stabilimenti clienti, gestione del personale operaio ed impiegatizio facente capo al servizio, relazione con aziende fornitrici. Il Candidato: laureato e/o diplomato in discipline tecniche ha maturato una esperienza minima di 5 anni nel ruolo in aziende modernamente organizzate, buona conoscenza ERP, lingua inglese gradita. Sede lavoro: Appennino Bolognese. Contratto: indeterminato. Inviare CV dettagliato completo di inquadramento, retribuzione lorda annua, autorizzazione al trattamento dei dati D.Lgs. 196/03 a ITS srl, autorizzazione Min. 1191 RS: info@itsbo.com; fax: 051/780312. Gli elaborati incompleti saranno cestinati.

Sede: **bologna provincia**
 Rispondere a: info@itsbo.com



DIRETTORE ACQUISTI E LOGISTICA (RIF. DAQ/CL)

STÄNDLER INTERNATIONAL

Importante società internazionale ci ha incaricato di ricercare e selezionare un: **Direttore Acquisti e Logistica (Rif. Daq/CL) RUOLO:** Il candidato dovrà occuparsi, a livello internazionale, di acquisti e di logistica relativi alla materia prima seguendo i contatti con i produttori ed i commercianti, regolando il flusso degli arrivi e gestendo lo stock. **PROFILO:** - Età 35 - 40 anni - Laurea con indirizzo commerciale/amministrativo - Madre lingua tedesca (o perfetta conoscenza) - Buona conoscenza dell'inglese - Esperienza di lavoro di almeno 5 anni possibilmente in attività che richiedono rapporti interpersonali. - Disponibilità a viaggiare - Buona conoscenza dell'informatica - Attitudine alla Leadership - Capacità di lavorare in team

Sede: **FIRENZE CITTÀ**
 Rispondere a: uff.firenze@standler.it

